



2022 में पर्सनल फाइनेंस निवेश पर नजर रखे जाने की जरूरत

नई दिल्ली। भारत में ज्यादातर लोग 'पर्सनल फाइनेंस' से पूरी तरह अवगत नहीं हैं, लेकिन पुराने समय में हम इस अवधारणा को 'सेविंग्स' के तौर पर जानते थे, जो किसी भी रूप में हो सकती थी। सेविंग हर व्यक्ति के लिए उसकी जरूरत के हिसाब से अलग अलग होती है। पर्सनल फाइनेंस भविष्य की सुरक्षा, वर्तमान में स्थायित्व, अतीत से अलग हटकर बेहतरी के लिए जरूरी है। पर्सनल फाइनेंस एक ऐसा शब्द है जो,

- s आपकी पूंजी के प्रबंधन के साथ साथ बचत एवं निवेश से संबंधित है
- s इसमें बजटिंग, बैंकिंग, निवेश, रिटायरमेंट, प्लानिंग, और कर नियोजन शामिल हैं
- s इससे नकदी प्रवाह बढ़ाने में मदद मिलती है
- s गैर प्रबंधन योग्य कर्ज को दूर रखता है
- s परिसंपत्तियां बढ़ाने में मददगार है

बदलती दुनिया में लोग पर्सनल फाइनेंस की नई अवधारणाएं और स्वरूपों को सीख रहे हैं। हमारे दादा दादी की सोच भूमि में निवेश से जुड़ी हुई थी, जिसके बाद अगली पीढ़ी ने सोने में निवेश पर जोर दिया और हमारे माता-पिता ने कैश और बैंक में फंड जमा करना सीखा है। अब नई पीढ़ी इक्विटी, म्यूचुअल फंड, क्रिप्टो करेंसी जैसे नए विकल्पों को अपना रही है और पर्सनल फाइनेंस के लिए वित्तीय जागरूकता ने इन बदलावों को काफी हद तक आसान एवं संभव बना दिया है।

वर्ष 2020 कोविड-19 की वजह से पूरी दुनिया में कई कठिन चुनौतियां लेकर आया और इस वजह से डिजिटल वल्ड के नए युग की शुरुआत को बढ़ावा मिला। पर्सनल फाइनेंस का दायरा पारंपरिक दुनिया से अब तेजी से डिजिटल प्लेटफॉर्मों की ओर बढ़ा है। बड़ी तादाद में लोग गोल्ड बाँड, डिजिटल बैंकिंग सेवाओं, इक्विटी और म्यूचुअल फंड निवेश, एसआईपी जैसे नए डिजिटल वित्त विकल्पों का इस्तेमाल सीख रहे हैं।

आइए, अब हम वर्ष 2022 में नजर रखने के लिहाज से कुछ खास पर्सनल फाइनेंस योजनाओं पर चर्चा करते हैं:

1. साँवरिन गोल्ड बाँड

चूंकि प्राचीन समय में भारतीय लोगों में आगामी उद्देश्यों के लिए सोने में निवेश की दिलचस्पी रहती थी। सोने में पारंपरिक तौर पर निवेश बनाए रखना सभी के लिए काफी जोखिमपूर्ण रहता है। इसलिए भारत सरकार ने नवंबर 2015 में गोल्ड बाँड पेश कर डिजिटल क्षेत्र में एक नया कदम उठाया है।

साँवरिन गोल्ड बाँड स्कीम ऐसी सरकारी प्रतिभूतियाँ हैं जिनकी गणना सोने के ग्राम के तौर पर की जाती है। ये होल्डिंग फिजिकल गोल्ड के लिए विकल्प हैं, पारंपरिक सोने के लिए मांग में कमी लाती हैं, और घरेलू बचत के हिस्से को वित्तीय बचत में तब्दील करती हैं। व्यक्ति और एचयूएफ किसी एक वित्त वर्ष में 1 ग्राम और 4 किलोग्राम के बीच की मात्रा में इन्हें खरीद सकते हैं।

निवेशकों को निर्गम कीमत नकदी में चुकाने और बाँडों को परिपक्वता के समय नकदी में भुनाने की जरूरत होगी। गोल्ड बाँड दीर्घावधि निवेश के लिए अच्छा विकल्प हैं। गोल्ड बाँड के लाभ हैं:

- पूंजी वृद्धि और हर साल ब्याज वृद्धि
- जोखिम से बचाव और पारंपरिक सोने के रखने की लागत एवं चिंता से मुक्ति
- पूंजीगत लाभ कर से छूट, यदि बाँडों को परिपक्वता तक रखा जाए। हालांकि सरकार ने वर्ष 2015 में साँवरिन गोल्ड बाँडों को पेश किया था, लेकिन निवेश और अच्छे प्रतिफल के लिए आम लोगों के बीच महामारी के बाद इस विकल्प की लोकप्रियता बढ़ी है।

1. नियो बैंक (डिजिटल बैंक)

नियो बैंक ऐसे वित्तीय संस्थान हैं, जो नियमित बैंकों के साथ साथ मोबाइल ऐप या वेबसाइट जैसे डिजिटल प्लेटफॉर्मों पर परिचालन करते हैं। नियो बैंक वर्चुअल नेटवर्कों के जरिये कार्य करते हैं। इस तरह के बैंक ग्राहकों या उपयोगकर्ताओं को व्यक्तिगत या सुरक्षित बैंकिंग सेवाएं मुहैया कराने के लिए पूरी तरह से आर्टिफिशियल इंटेलिजेंस और टेक्नोलॉजी पर आधारित होते हैं। भारत में नियो बैंकों का यूएसबी है

- s उपयोगकर्ता अनुकूल और आसान बैंकिंग ऐप
- s लागत किफायती और पारंपरिक बैंक के विकल्प
- s 365 दिन, चैबीसों घंटे ग्राहक सहायता में सक्षम
- s हाई सिक्युरिटी फीचर
- s पारदर्शी और स्पष्ट संरचना

नियो बैंक की अवधारणा भारत में नई है, लेकिन इस अवधारणा का भविष्य काफी आशाजनक दिख रहा है क्योंकि युवा और विभिन्न इकाइयां अपने पारंपरिक प्रतिस्पर्धियों के मुकाबले वर्चुअल बैंकिंग सेवाओं को अपनाने पर ज्यादा जोर दे रही हैं।

डिजिटल बैंकों की अवधारणा भारत में वर्ष 2013 के आसपास शुरू हुई थी, लेकिन 2018 भारत में वर्चुअल बैंकिंग के फलने-फूलने के संदर्भ में महत्वपूर्ण वर्ष था।

स्मार्टफोन की पैठ 2021 में बढ़कर 60.63 प्रतिशत पर पहुंच गई, जो 2019 से 14.26 प्रतिशत की वृद्धि है। यह अंतर कोविड-19 महामारी की वजह से दर्ज किया गया है। पूरे देश में स्मार्टफोन के इस्तेमाल में वृद्धि से नियो बैंकों के इस्तेमाल में इजाफा हुआ है। सभी उम्र वर्ग से जुड़े लोगों में तकनीकी जानकारी बढ़ रही है और उनमें नियो बैंकों द्वारा वित्तीय सेवाओं का चलन तेज हो रहा है।

3. बाय नाउ पे लैटर (बीएनपीएल)

कोविड-19 महामारी ने आम जनता से खरीदारी क्षमता कमजोर की है। ये लोग अपनी जरूरतों के अनुसार ही चीजें खरीदना शुरू कर रहे हैं। बाजार में बाय नाउ पे लैटर (बीएनपीएल) का विकल्प उपलब्ध है।

बीएनपीएल एक तरह की शॉर्ट-टर्म फाइनेंसिंग है, जिससे ग्राहक को अपनी खरीदारी के लिए भविष्य में ब्याज-मुक्त भुगतान करने की अनुमति मिलती है। यह व्यवस्था 'पाइंट ऑफ सेल इंस्टॉलमेंट लोन' के नाम से लोकप्रिय भुगतान विकल्प के तौर पर चर्चित हो रही है। बीएनपीएल के लाभ हैं:

- खरीदारी के भुगतान के लिए सुविधाजनक और अनुष्णसित तरीकल
- क्रेडिट कलर्ड के मुकलबले ब्यलज की कम दर
- पलत्रतल के लिए हलई क्रेडिट स्कोर जरूरी नहीं
- इंस्टलमेंट के लिए तेज मंजूरी
-

कोविड महलमलरी की अवधि में, यह विकल्प आम लोगों के लिए ज़िंदगी में सुधलर के संदर्भ में वरदलन सलबित हुआ है। ये सभी पर्सनल फाइनेंस विकल्प बेहद उपयोगी और आम लोगों द्वारा आसलनी से अपनाए जलने योग्य हैं। आजकल, सभी उम्र वर्गों के लोग डिजिटल प्लेटफॉर्मों की ओर रुख कर रहे हैं, डिजिटल युग में नई अवधलरणलओं कल विकलस अभी षुरु हो रहा है। भरत में डिजिटल पर्सनल फाइनेंस सोलुशन कल सफर अभी थोडल लंबल होगल।